

donderdag 9 juni 2011

OndernemersLift & Business Energy Workshop

'Van Lead Tot Deal'[©]

Creëer meer leads en verbeter uw verkoopresultaten.

Meer dan 60% van de (in)kopers oriënteert zich tegenwoordig via internet voor de aankoop van producten en diensten op een zelfgekozen moment en plek. Voor ondernemers blijkt het steeds moeilijker om aan tafel te komen. Het is zaak om de zoekende (in)koper tegen zo laag mogelijke kosten binnen te halen en om te zetten naar een betalende klant.

'Van Lead Tot Deal'[©] is een integrale marketing & salesmethodiek van Business Energy. Juist om van op het internet actieve inkopers betalende klanten te maken. Daarvoor worden verschillende verkoopkanalen ingezet: slimme landing pages, social media en telemarketing tot en met concrete bezoeksafspraken. Vanaf het moment dat de (in) koper op internet zit, worden alle marketing & salesstappen gemonitord. De vereiste activiteiten worden ingepland en worden via een web-based applicatie inzichtelijk. We helpen de ondernemer met de juiste stappen op het juiste moment.

Programma:

15.30 - 16.00 uur	Ontvangst met koffie en thee
16.00 - 17.00 uur	Leadgeneratie: wat kan ik daar aan doen?
17.00 - 18.00 uur	Verkoopaanpak: Help! Ik heb een lead en wat nu?
18.00 - 18.30 uur	Pauze met broodjes & soep
18.30 - 20.00 uur	Hands on: individuele sessies gericht op uw eigen onderneming
20.00 uur	Netwerkgelegenheid

Voor wie? De workshop 'Van Lead Tot Deal'[©] is interessant voor ondernemers die behoefte hebben aan:

- Continuïteit in hun leadflow
- Een hogere omzet
- Betere verhouding tussen omzet en kosten en/of verkoop en productiviteit
- Tijdelijke beschikbaarheid capaciteit & kunde voor introductie nieuw product
- Integrale benadering van marketing & salesproces
- Inzicht in conversieratio's
- Weer meer persoonlijke contacten in het verkoopproces

Door wie? Deze workshop wordt georganiseerd door OndernemersLift & Business Energy (www.businessenergy.nl) in samenwerking met Edvance, specialist in marketingcommunicatie (www.edvance.nl).

Wanneer? Donderdag 9 juni 2011

Waar? Nog nader te bepalen locatie in 's-Hertogenbosch

Wat kost het? € 35,- (Contant en gepast te voldoen bij binnenkomst (u ontvangt een kwitantie). Na aanmelding hopen we dat u komt, maar rekenen we in ieder geval op uw betaling. Mocht u niet kunnen komen, dan is een vervanger welkom.)

Hoe inschrijven? Het aantal deelnemers is maximaal 10. Toewijzing van plaatsen gaat via het principe 'wie het eerst komt die het eerst maalt'. Aanmelden kan via www.ondernemerslift.nl bij stap 10. Meer informatie, dan kunt u een bericht sturen naar info@ondernemerslift.nl of bel Robert Wit of Karin Hoogvliet: 073-6911897.

www.ondernemerslift.nl

OndernemersLift[®]

zet de stap naar innovatie.

OndernemersLift is een initiatief van: Avans Hogeschool, BIM Vastgoed, Gemeente 's-Hertogenbosch, BOM Starterscentrum, Kamer van Koophandel Brabant, HAS KennisTransfer, Syntens, Koning Willem I College, ROC de Leijgraaf, Brabantse sociëteit voor Internationaal Zakendoen, ABN Amro, WesterToren Innovation Centre, Holla Poelman Van Leeuwen Advocaten, HLB Van Daal & Partners. OndernemersLift is mede mogelijk gemaakt door de financiële ondersteuning van de 5-Sterrenregio, Gemeente 's-Hertogenbosch en Kamer van Koophandel Brabant.